Tino Rabe

Dynamics 365 CRM & Power Platform Berater. Power Pages Spezialist.

Freiberuflich · Remote DACH

Gewachsen mit Dynamics 365 und Power Platform. Bekannt für Power Pages. Im Einsatz für die ganze Plattform.



Web	**tinorabe.de**
LinkedIn	**linkedin.com/in/tinorabe**
E-Mail	**tino@amingi.net**
Telefon	**+49 157 55 999 046**
Ort	**Laboe bei Kiel**
Sprachen	**Deutsch (Muttersprache), Englisch (verhandlungssicher)**

Über 12 Jahre
Dynamics 365 und Microsofts Portaltechnologie, seit Ende 2014

Ehemaliger Microsoft MVP
für Power Pages, 05/2024 bis 07/2026

Vorträge 2024 bis 2026
u. a. Days of Knowledge Odense, Collabdays Hamburg

Profil

Über 12 Jahre Erfahrung mit Microsofts Portaltechnologie (Adxstudio, Dynamics 365 Portals, Power Apps Portals, Power Pages).

Über 12 Jahre Erfahrung in Projekten in Dynamics 365 Sales, Customer Service und Field Service.

Seit Live-Gang der Power Platform Erfahrung in Model-driven Apps und Power Automate.

Tägliche Arbeit in Azure DevOps in agilen Teams.

Kernkompetenzen

Dynamics 365 CRM
- Sales, Customer Service, Field Service
- Einführung, Weiterentwicklung und Betreuung
- Customizing: Tabellen, Formulare, Sicherheitsrollen
- Anforderungsaufnahme bis Rollout (Sales, Field Service)
- Lösungsdesign, Demos und Aufwandsschätzung im Pre-Sales
- Anwenderschulung und Übergabe an den Betrieb

Power Platform
- Anpassung im Dataverse (modellgesteuerte Apps, Tabellen, Sicherheit, Lösungen)
- Errichtung und Anpassung von Power Automate Flows
- Errichtung und Administration von Umgebungen
- Errichtung und Administration von Pipelines

Power Pages
- Errichtung, Anpassung und Betrieb von Power Pages Websites
- Beratung und Umsetzung für Standardfunktionalitäten
- Individualentwicklung (HTML, JavaScript, Liquid)
- Anbindung von Identitätsanbietern (Azure AD B2C, Entra External ID)
- Durchführung von Security-Audits
- Review von Gesamtlösungen

Azure DevOps
- Errichtung, Anpassung und Betrieb von Teamprojekten
- Durchführung, Management und Moderation von Teamprojekten
- Erstellung und Betreuung von Pipelines (Build und Release)
- Integration von Code-Repositories

Methodenkompetenzen

- Begleitung der Kunden von der Pre-Sales-Phase bis zur Betriebsunterstützung
- Projektmanagement
- Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Workshops (Fachbereich bis C-Level)
- Aufbereitung und Darstellung komplexer Sachverhalte in geeignetem Format
- Training unterschiedlichster Anwendergruppen (Endanwender, Admin, Entscheider)

Schwerpunkte

Umsetzung	Dynamics 365 CRM, Power Platform, Power Pages, Architektur und Entwicklung
Sicherheit	Security-Audit, Power Pages Care, Architektur-Assessment
Branchen	Immobilien, Maschinenbau, Medizintechnik, Software, Weiterbildung, Industrie

Werdegang

Avanade · 10/2014 bis 07/2017
IT Consultant (Adxstudio, Dynamics)

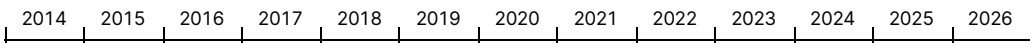
ascendit · 08/2017 bis 09/2020
Senior Consultant (Power Apps Portals, Dynamics 365)

proMX · 10/2020 bis 11/2023
Senior Consultant (Power Apps Portals, Dynamics 365)

adesso · 12/2023 bis 06/2025
Managing Consultant (Power Pages)

freiberuflich · 07/2025 bis heute
Berater (Dynamics 365 CRM, Power Platform, Power Pages)

ehemaliger Microsoft MVP · 05/2024 bis 07/2026
für Power Pages



Die Portal-Plattform hieß nacheinander:

Adxstudio — Dynamics 365 Portals — Power Apps Portals — Power Pages

Davor: T-Systems, Projektmanagement-Berater, 01/2009 bis 03/2011.

Projekte

Alle Projekte seit 2014, direkt und über Microsoft-Partner. Branche statt Kundenname. Balken: Laufzeit auf der Achse 2014 bis 2026, blau mit Field Service.

Zeitraum (2014 – 2026)	Branche	Aufgabe	Rolle	Dynamics 365 und Power Platform
2023 bis heute	**Immobilienkonzern**	Mieterportal mit laufender Weiterentwicklung, Konzept für die nächste Portalgeneration, Customizing im CRM	Architekt, Berater, Entwickler, Trainer	Sales, Customer Service, modellgesteuerte Apps, Power Automate, Power Pages, Azure DevOps
2025 bis 2026	**Softwareanbieter**	Kundenportal mit externer Anmeldung, Partnerportal, Benutzerverwaltung durch Supervisoren, Go-Live 2026	Berater, Entwickler	Customer Service, modellgesteuerte Apps, Power Automate, Entra External ID, Power Pages
2025	**Internationaler Maschinenbauer**	B2B-Self-Service für Ersatzteile mit Angebot und Bestellung		Sales (Angebote, Aufträge), Power Pages
2026	**Bauträger**	Käufer- und Eigentümerportal mit Dokumenten und Mängelmeldungen, Prüfung der Tabellenberechtigungen	Berater, Entwickler	Dataverse, Power Pages
2021 bis 2023	**Industrie, Gebäudetechnik**	Einführung, Weiterentwicklung und Betreuung, Schulung der Anwender	Berater, Trainer, Projektmanager	Field Service, Customer Service
2020 bis 2021	**Bahntechnik-Konzern**	Projektabwicklung im CRM	Berater, Customizing	Project Operations
2020 bis 2023	**Microsoft-Partner**	Pre-Sales: Lösungsdesign, Demos und Aufwandsschätzung für Kundenprojekte	Berater	Dynamics 365, Power Platform
2019 bis 2020	**Medizin- und Sicherheitstechnik**	Portal: Aufbau, Weiterentwicklung, Betreuung, Schulung	Berater, Trainer, Projektmanager	Power Apps Portals, Dynamics 365
2017 bis 2020	**Medizindiagnostik**	Vertrieb im CRM	Berater, Anforderung bis Rollout	Sales
2017 bis 2020	**Automobilhandel**	Vertrieb im CRM	Berater, Anforderung bis Rollout	Sales
2017 bis 2020	**Energieversorger**	Fachanwendung (xRM) auf der Dynamics-Plattform	Berater, Anforderung bis Rollout	Dynamics 365, Dataverse
2016 bis 2017	**Telekommunikations-ausrüster**	Einführung Field Service	Business Analyst, Koordination der Umsetzung	Field Service
2014 bis 2016	**Telekommunikation**	Erstes Adxstudio-Projekt: B2B-Kundenserviceportal bis zum Rollout	Leitung des Entwicklungsteams, Customizing	Customer Service, Adxstudio

Zertifizierungen

Dynamics 365 Field Service Functional Consultant Associate (MB-240)	zertifiziert 2021 bis 2024
MB-200 Power Platform + Dynamics 365 Core	Prüfung bestanden 02/2020
MB2-715 Dynamics 365 Customer Engagement Online Deployment	Prüfung bestanden 10/2018
MB2-717 Dynamics 365 for Sales	Prüfung bestanden 01/2018

Ausbildung

B.A. Wirtschaftsinformatik, Fachhochschule Kiel	04/2011 bis 02/2014
IT-Systemkaufmann, Ausbildung bei der Deutschen Telekom	09/2006 bis 01/2009

Vorträge

2024 bis 2026, u. a.:

- Days of Knowledge, Odense (2025)
- M365 Summit (2025)
- Collabdays Hamburg (2024)
- Global Power Platform Bootcamp (2024, 2026)
- Low Code Conference 2024
- Power Platform 24
- Power Platform Community Call (2026)

Empfehlungen

Öffentliche Empfehlungen auf LinkedIn, Wortlaut ungekürzt.



Michael Galperin

Ich hatte das Vergnügen, mit Tino über einen längeren Zeitraum in meiner Funktion als COO zusammenzuarbeiten. Als Business Consultant in unserem Team hat er sich durch außergewöhnliches Engagement, tiefgehendes Fachwissen und höchste Professionalität ausgezeichnet, insbesondere in den Bereichen Microsoft Power Pages und Dynamics 365 Customer Engagement.

Tino hat Kundenprojekte eigenverantwortlich und zuverlässig umgesetzt. Dabei überzeugte er nicht nur mit seiner exzellenten technischen Kompetenz, sondern auch mit seiner Fähigkeit, komplexe Anforderungen der Kunden präzise zu erfassen und in nachhaltige Lösungen zu überführen. Seine strukturierte und proaktive Arbeitsweise trug maßgeblich zum Erfolg zahlreicher Projekte bei, stets mit dem Ziel, echten Mehrwert für den Kunden zu schaffen.

Ich kann Tino uneingeschränkt als Freelancer empfehlen. Wer mit ihm zusammenarbeitet, gewinnt nicht nur einen verlässlichen und kompetenten Partner, sondern auch einen Berater, der Projekte wirklich voranbringt.



Kay Sturm

Tino ist nicht nur Experte auf seinem Gebiet, sondern auch insgesamt ein sehr kommunikativer, analytischer und kompetenter Berater. **Er kann sich gut in bestehende Teams einfügen, aber auch führende Aufgaben erfüllen.** Im Kundenkontext blüht er auf und kann sehr gut auf Kundenbedürfnisse eingehen und diese auch technisch übersetzen.

Er hat ein sehr tiefes Wissen in Power Pages und ist daher nicht umsonst ein MVP in dem Kontext.



Robin Thiessen

Tino Rabe war als Power Pages-Experte Teil meines Teams. In mehreren gemeinsamen Projekten haben wir von seiner fundierten Fachkenntnis und seinem Engagement profitiert. Besonders wertvoll war sein Microsoft MVP-Status, durch den er auch bei komplexen Fragestellungen schnell weiterhelfen konnte. **Eine klare Empfehlung für anspruchsvolle Power Platform-Projekte.**



Rüdiger Gros

Ich habe mit Tino in verschiedenen Projekten zusammengearbeitet und empfehle Tino als ausgewiesenen Power Pages Portal Experten, klugen Denker und praxisorientierten Berater. Ich empfehle Tino jederzeit und uneingeschränkt als Partner, Berater und Trainer.



David Göschel

Ich hatte das Glück mit Tino in verschiedenen Projekten zusammenarbeiten zu dürfen und war so gesehen sein Schüler in Power Pages. Tino hat ein unglaubliches Wissen zu Power Pages und der Power Plattform im allgemeinen und hatte für jede Frage immer ein offenes Ohr gehabt.

Nicht nur sein Wissen in Power Pages hat er gerne weitergegeben sondern er arbeitet auch sehr fokussiert und diszipliniert. Ich hatte das Gefühl, das Tino mit Power Pages aufgewachsen ist, und da er mein Mentor war und ich extrem viel von ihm lernen konnte, haben wir zusammen kreative Businesslösungen mit Power Pages entwickelt.



Francesco Musso

Tino hat ein unvergleichliches Verständnis von Power Pages und der Power Platform im Allgemeinen und ist sehr geschäftstüchtig. Hervorragende Architektur und Entwicklung, gepaart mit der Bescheidenheit, dem Einfühlungsvermögen und den fantastischen Fähigkeiten im Umgang mit Kunden, die so vielen Beratern fehlen. Ich werde gerne wieder mit ihm bei vielen Projekten zusammenarbeiten, die noch kommen werden. Anerkennung, wo sie fällig ist.



Bülent Altinsoy

Ich habe mit Tino bei Avanade gearbeitet. Seine Leidenschaft für Power Pages (anfangs ADX Studio) war enorm, und sie hat sich nicht geändert. Er hat umfangreiche Erfahrungen in diesem Bereich gesammelt. Wenn ich also Fragen habe, weiß ich, wohin ich gehen muss, denn er kann sie lösen! Ich kann seine Dienste nur empfehlen, denn er ist einer der besten auf diesem Gebiet, die ich kenne!



Benjamin Schmitz

Ich kann Tino aus voller Überzeugung weiterempfehlen. Er ist ein absoluter Profi, wenn es um Power Pages geht, mit tiefem Know-how, viel Erfahrung und dem richtigen Gespür auch für komplexe technische Themen wie Datenmodelle und Architektur.

Was Tino darüber hinaus auszeichnet: seine Offenheit, seine Geduld und seine Hilfsbereitschaft. Er nimmt sich immer Zeit für Kolleg:innen, erklärt verständlich und bringt mit seiner ruhigen, lösungsorientierten Art jede Menge Mehrwert ins Team.

Wer mit Tino zusammenarbeitet, bekommt nicht nur technisches Top-Wissen, sondern auch einen großartigen Teamplayer an seiner Seite.